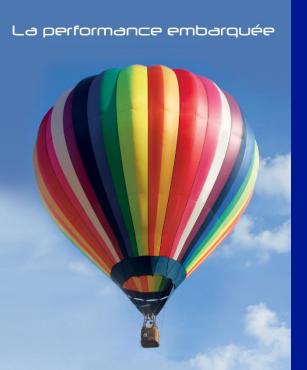
mnmconsulting





Formations pour Cadres et Dirigeants 2016 - 2017



Nicolas MONOMAKHOFF

Fondateur, Directeur Général MNM Consulting Rapprochement de l'horizon stratégique, besoin d'organisations plus agiles, demande de sens et d'autonomie de la part des collaborateurs, les dirigeants et les managers doivent penser, anticiper, comprendre et agir différemment.

Cet environnement en perpétuel mouvement est également un formidable challenge qui ouvre des perspectives de développement enthousiasmantes, à condition d'en appréhender la complexité, d'en comprendre les mécanismes, les enjeux et les forces en mouvement.

Dans cet objectif, MNM Consulting vous propose un ensemble de formations orientées vers la prise de décision, le renforcement des capacités personnelles et organisationnelles et l'action, dans une logique d'accompagnement des organisations, les managers dans leurs programmes de transformation.

Animées par des consultants bénéficiant d'une forte expérience, nos sessions de formation constituent un lieu d'apprentissage, d'échanges et d'expertise où chacun pourra trouver les réponses, méthodes et outils adaptés à ses problématiques professionnelles.

A l'heure où la formation professionnelle est une demande croissante de la part des salariés et un facteur de compétitivité des entreprises, **MNM Consulting** vous propose son savoir-faire et son expertise pour accompagner la progression des hommes et des organisations.

MNM Consulting, propose aux Dirigeants et aux cadres plusieurs formules d'accompagnement personnalisées et ciblées sur les moments clés d'une carrière professionnelle.

Notre offre est fondée sur les **Management Rings**® qui sont des outils conçus et développés par notre Cabinet.

Ils sont utilisés dans un contexte opérationnel et apportent des résultats concrets, observables, rapides et durables.

Management Rings® - Accompagnement opérationnel des managers

- 1 1. Prise de fonction : 100 jours pour réussir
 - 2. Innovation managériale : posture, efficacité et motivation
 - 3. Développer sa pratique managériale
 - 4. Manager, motiver et entrainer son équipe et les talents

Prise de fonction : Les 100 jours pour réussir

Management Rings®
Accompagnement
opérationnel
des managers

La prise d'un nouveau poste est aussi motivante et source d'enthousiasme que potentiellement anxiogène et génératrice d'inquiétude.

L'objectif pour le Dirigeant et/ou Cadre est de réussir le plus rapidement possible et le plus efficacement possible sa prise de poste.

Or une prise de poste est toujours délicate, pleine de surprises, de pièges à éviter tout en construisant sa légitimité tant vis-à-vis de la Direction que de ses équipes.

Notre approche innovante vous propose un accompagnement sur 3 mois qui s'appuie sur :

- Une analyse de la situation et de l'environnement,
- Un accompagnement individuel,
- Des ateliers de travail et d'élaboration de votre feuille de route de manager.

Pour qui ?

Pour tout cadre ou dirigeant prenant une nouvelle fonction

Format sur 3 mois

2 jours de formation 1 jour d'élaboration de la feuille de route 3 jours d'accompagnement Prix 2016 : 6 450 €

Contact

Tel: 01.76.21.41.10

formation@mnm-consulting.com

Référence: 1604_MR_01

Programme

Jour 1 : Le Dirigeant face à lui-même

- Elaboration d'un Management Ring® personnalisé
- Approche individuelle centrée les attitudes managériales
- Identification des outils pertinents par rapport à l'enjeu et adaptés à la personnalité
- Décrypter les progrès nécessaires et attendus
- Identifier, mettre en valeur ses atouts
- Gérer les phases de la prise de fonction : Arriver / Résister / S'ouvrir

Jour 2 : Le Dirigeant face à l'organisation

- L'entreprise comme système complexe : Théorie de la complexité
- Outils issus de la théorie de la complexité
- Comprendre la nécessité d'une approche stratégique de la complexité
- Appréhender et comprendre les jeux d'acteurs
- Construire une vision et poser les base de sa légitimité

Construire sa feuille de route personnelle (1 jour)

- Différences entres ressources, compétences et capacités
- De la stratégie à la capacité
- Elaborer sa feuille de route individuelle de prise de fonction

Coaching individuel (3 jours)

- Déployer et mettre en œuvre sa feuille de route
- Challenger, soutenir et accompagner la prise de fonction



- Un accompagnement personnalisé et sur mesure
- Une approche pratique et opérationnelle
- Un travail sur la personnalité et l'attitude



Innovation managériale : posture, efficacité et motivation

Le changement continu, l'organisation apprenante, le knowledge management, le viral, l'influence et le réseau... apparaissent de plus en plus comme l'alpha et l'oméga des organisations et des managers.

Dans ce contexte, avec ces nouvelles clés de lecture, il apparait indispensable d'aller à contre-courant des approches normatives en matière de management pour entrainer et fédérer les équipes.

Notre formation, en partenariat avec l'IMRI - Université Paris-Dauphine, vous propose d'explorer de nouvelles formes et de nouvelles pratiques managériales afin d'élargir le champs des possibilités organisationnelles qui s'offrent aux managers d'aujourd'hui.

Management Rings® Accompagnement opérationnel des managers

Pour qui ?

Pour tout manager, expérimenté ou non, souhaitant conforter ses pratiques, clarifier sa vision du management ou préparer sa prise de fonction

Format

2 jours

Prix 2016: 1950€

Contact

Tel: 01.76.21.41.10

formation@mnm-consulting.com

Référence: 1604_MR_02

Programme

L'entreprise comme environnement complexe

- Théorie des systèmes complexes
- Outils issus de la théorie de la complexité
- Comprendre la nécessité d'une approche stratégique de la complexité

La coordination : concept clé des organisations apprenantes

- Quels dispositifs pour coordonner les activités ?
- Quel contrôle sur la performance ?
- Quels rôles, quelle place et quelles façons de fonctionner ?
- Comment amplifier l'énergie des ressources de l'organisation ?

Libérer l'intelligence collective

- Travailler vos objectifs : clarté et concision
- Favoriser la circulation des idées
- Valoriser la prise de risque, l'initiative et donc ne blâmer pas les erreurs



- Une formation conjointe Chercheur-Consultant
- Une mise en pratique fondée sur les attentes des participants



Développer sa pratique managériale

Les « Management Rings » facilitent une approche méthodique et ciblée sur l'attitude au travers d'une bibliothèque d'outils :

- Une prise de conscience des points forts et des améliorations possibles
- Des actions pragmatiques permettant la progression
- Une application individuelle ou collective

Une mise en œuvre au quotidien :

- Des astuces et des bonnes pratiques faciles à appliquer
- Des attitudes amenant de meilleurs résultats
- Des réflexes simples à acquérir

Management Rings® Accompagnement opérationnel des managers

Pour qui ?

Pour tout manager, expérimenté ou non, souhaitant conforter ses pratiques, clarifier sa vision du management ou préparer sa prise de fonction

Format

2 jours

Prix 2016: 1950€

Contact

Tel: 01.76.21.41.10

formation@mnm-consulting.com

Référence: 1604_MR_03

Programme

Approche individuelle ou de groupe

- Exposé sur les outils et leur utilisation
- Illustrations par des cas concrets

Mises en situation et cas pratiques

- Permet une sensibilisation et une mise en pratique rapide par les individus
- Débouche sur des « contrats individuels »

Elaboration d'un Ring personnalisé ou ciblé sur une problématique de management

- Approche centrée sur la personne
- Approche ciblée

Identification des BA Cards et outils composant le Ring

- Mise en situation, présentation des outils, jeux de rôle
- Identification des outils pertinents par rapport à la personne et/ou à l'enjeu

Formalisation d'un Ring personnalisé par participant

- Un outil facile d'utilisation
- Un outil à conserver



- Des résultats opérationnels visibles, concrets et instantanés
- Une approche ludique fondée sur la pratique et la mise en situation

Manager, motiver et entrainer son équipe et ses talents

L'un des rôles clés du manager est d'agir sur les leviers de la motivation de son équipe et de construire les stratégies et pistes d'actions pour la renforcer.

Cette formation vise à accompagner le manager dans :

- Le déploiement d'une démarche de motivation et d'implication en lien avec la stratégie de l'entreprise et les besoins des collaborateurs,
- La connaissance et la mise en œuvre des méthodes et techniques éprouvées pour favoriser l'implication des équipes,
- L'adaptation de son management pour amplifier les motivations et traiter les cas de démotivation.

Management Rings® Accompagnement opérationnel des managers

Pour qui ?

Pour tout manager, expérimenté ou non, manager de proximité souhaitant conforter ses pratiques et accroitre la motivation de ses équipes

Forma

2 jours

Prix 2016: 1950€

Contact

Tel: 01.76.21.41.10

formation@mnm-consulting.com

Référence: 1604_MR_04

Programme

Comprendre l'organisation...

- Théorie des systèmes complexes
- Comprendre la nécessité d'une approche stratégique de la complexité

... et les personnalités qui la compose

- Les 4 types de personnalité
- Les 2 caractéristiques complémentaires

Elaboration d'un Ring personnalisé ou ciblé sur une problématique de management

- Approche centrée sur la personne
- Approche ciblée sur un enjeu spécifique de management

Identification des BA Cards et outils composant le Ring

- Mise en situation, présentation des outils, jeux de rôle
- Identification des outils pertinents par rapport à la personne et/ou à l'enjeu

Les 5 leviers de motivation les collaborateurs

- La communication
- La confiance et la délégation
- La responsabilisation
- La coordination
- L'ambiance de travail

Identifier et traiter la démotivation

- Des signes avant-coureur de la démotivation : savoir l'anticiper
- Remotiver un collaborateur démotivé



- Des conseils personnalisés du consultant avec échange de bonnes pratiques
- Une approche ludique fondée sur la pratique et la mise en situation



Il existe de multiples possibilités de financement de vos formations, notamment auprès des OPCA.

Si vous le souhaitez, MNM Consulting est en mesure de vous accompagner dans vos recherches et démarches de financement.

N° Agrément MNM: 11 92 20689 92



Bulletin d'inscription à une formation

► Formation choisie	
Titre de la formation :	
Dates choisies :	
Tarif:	
Référence :	
► Participant	
•	Prénom :
Fonction:	
	iret :
Code postal :	Ville :
► Adresse de facturation (si différente)	
	N° Siret :
Code postal :	Ville :
► Règlement	
☐ Ci-joint un chèque à l'ordre de MNM Consult	ing
☐ Paiement à réception de facture	ing .
La raiement à reception de l'acture	
Cachet de l'organisation :	Date et signature :

CONDITIONS GENERALES DE VENTE

MODALITÉS D'INSCRIPTION

Le bulletin d'inscription à une session doit être envoyé au plus tard 7 jours ouvrés avant la date de formation.

Dès réception du bulletin, un email d'accusé réception vous est adressé. Une convocation précisant les éléments pratiques vous est envoyée quelques jours avant la session. En fin de formation, une attestation est remise à chaque participant.

MODALITÉS FINANCIÈRES

Les prix indiqués ci-dessus comprennent la documentation remise sur place, les déjeuners et pauses. Le paiement de la formation s'effectue à réception de facture.

CONDITIONS D'ANNULATION ET DE REPORT DU FAIT DE MNM Consulting

Dans le cas où le nombre de participants est jugé pédagogiquement insuffisant, MNM Consulting se réserve le droit d'annuler ou reporter la formation.

Modalités Pratiques

Inscription

Remplissez le bulletin d'inscription et renvoyez-le par mail à : formation@mnm-consulting.fr ou par courrier :

MNM-Consulting / Formations management

67, rue d'Aguesseau 92100 Boulogne-Billancourt.

Organisation

Les formations ont lieu, pour la plupart, dans les locaux de MNM Consulting (adresse ci-dessus). Elles débutent à 9h et se terminent vers 17h. Les horaires du dernier jour de formation sont définis en accord avec le groupe afin de permettre à ceux qui doivent prendre le train ou l'avion d'être à l'heure.

Un petit déjeuner d'accueil est proposé chaque matin avant la formation, les déjeuners durant la formation sont pris en charge et en commun.

Ne vous surchargez pas pour venir! Nos salles sont équipées et nous vous fournissons le matériel nécessaire à la formation.

Documents et matériel pédagogique

Un dossier de confirmation d'inscription vous est envoyé au plus tard 7 jours avant le début du stage comprenant le programme précis, la convocation et le plan d'accès.

Un matériel pédagogique complet est fourni pendant le stage :

- Cahier pédagogique,
- Support d'exercices,
- Fiches synthétiques.

Un certificat de participation est fourni à l'issue de chaque session.

Hébergement

Plusieurs hôtels se trouvent à proximité du lieu de formation. Nous avons à disposition une liste que nous pouvons vous communiquer.

Vous ne pouvez pas participer à la formation...

Toute demande de report ou d'annulation a des répercussions sur le déroulement de la formation. Nous vous demandons de les limiter aux seuls cas de force majeure.

Vous souhaitez vous faire remplacer?

Les remplacements de participants sont admis à tout moment, sans frais. Communiquez-nous par écrit les informations sur le participant au plus vite.

Vous souhaitez reporter ou annuler votre formation?

Prévenez nous par écrit au moins 10 jours avant : il n'y a alors pas d'indemnités.

L'annulation ou le report d'une inscription à moins de 10 jours de la formation entraine les indemnités suivantes :

- Entre 6 et 9 jours avant le début de la formation : 20% du prix de la formation
- Dans un délai inférieur ou égal à 5 jours : 50% des frais de la formation

Notre espace formation : le MNM Lab

Nos salles de travail, nos espaces détente et nos murs « tableau blanc » sont des espaces propices à la créativité.





5 steps

Notre salle de réunion est un espace totalement modulable, pouvant accueillir de 6 à 40 personnes, entièrement équipé (Wi-Fi très haut débit, ordinateur portable, vidéo projecteur, visioconférence, tableau numérique..)



Nous pouvons également mettre à disposition une salle annexe, pouvant accueillir 10 personnes.

-1





MNM Consulting

67, rue d'Aguesseau 92100 Boulogne-Billancourt

Tel: 01.76.21.41.10. Fax: 01.76.21.41.14.

formation@mnm-consulting.com

METRO:

Ligne 10 → Boulogne Jean Jaurès
Ligne 9 → Marcel Sembat

BUS:

Ligne 52 → Arrêt Rue de Billancourt Ligne 72 → Arrêt Ancienne Mairie

Parking possible sur demande